

ΟΤΕ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΛΥΣΕΙΣ Α.Ε.

**ΕΚΘΕΣΗ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ
ΤΟΥ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟΥ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟΥ ΤΗΣ ΟΤΕ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΛΥΣΕΙΣ Α.Ε.
ΠΡΟΣ ΤΗΝ ΕΤΗΣΙΑ ΤΑΚΤΙΚΗ ΓΕΝΙΚΗ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗ ΤΩΝ ΜΕΤΟΧΩΝ
ΓΙΑ ΤΑ ΠΕΠΡΑΓΜΕΝΑ ΤΗΣ 9^{ΗΣ} ΕΤΑΙΡΙΚΗΣ ΧΡΗΣΗΣ ΤΗΣ 31 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ
2009**

ΟΤΕ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΛΥΣΕΙΣ Α.Ε.

ΑΡ.Μ.Α.Ε. 46809/01ΑΤ/Β/00/365

Ζήνωνος Ελεάτου & Αγησιλάου 6-8 Μαρούσι 151 23

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

ΕΚΘΕΣΗ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ	3
Α . ΓΕΝΙΚΑ	3
Β. ΣΗΜΑΝΤΙΚΑ ΓΕΓΟΝΟΤΑ ΣΤΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΠΟΙΗΣΗ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ	4
I. Δραστηριότητες Χρήσης 2009	4
II. Σύνοψη του Διοικητικού Συμβουλίου της Εταιρείας.....	5
Γ. ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ	5
I. Περίληψη – Βασικοί οικονομικοί δείκτες.....	5
II. Οικονομικές καταστάσεις.....	5
III. Διαχείριση χρηματοοικονομικού κινδύνου	6
Δ. ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ.....	9

ΕΚΘΕΣΗ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ

**ΤΟΥ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟΥ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟΥ ΤΗΣ ΟΤΕ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΛΥΣΕΙΣ Α.Ε.
ΠΡΟΣ ΤΗΝ ΕΤΗΣΙΑ ΤΑΚΤΙΚΗ ΓΕΝΙΚΗ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗ ΤΩΝ ΜΕΤΟΧΩΝ
ΓΙΑ ΤΑ ΠΕΠΡΑΓΜΕΝΑ ΤΗΣ 9^{ΗΣ} ΕΤΑΙΡΙΚΗΣ ΧΡΗΣΗΣ ΤΗΣ 31 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ 2009**

Κύριοι Μέτοχοι

Σύμφωνα με το άρθρο 43α παράγραφος 3 του Κ.Ν. 2190/1920, όπως αυτό αντικαταστάθηκε με το άρθρο 35 του ΠΔ 409/86, υποβάλλουμε στη Γενική Συνέλευση την παρούσα έκθεση για τα πεπραγμένα, τις δραστηριότητες και τις αντίστοιχες οικονομικές καταστάσεις της Εταιρείας για την 8η εταιρική χρήση που έληξε την 31.12.2009 και παρακαλούμε για την έγκρισή τους.

A . ΓΕΝΙΚΑ

Η ΟΤΕGLOBE, αμιγώς θυγατρική Εταιρεία του ΟΤΕ Α.Ε. με την επωνυμία «ΟΤΕ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΛΥΣΕΙΣ Α.Ε.» με έδρα την Αθήνα, παρέχει διεθνείς τηλεπικοινωνιακές υπηρεσίες χονδρικής σε τηλεπικοινωνιακούς παρόχους και πολυεθνικές επιχειρήσεις στην ευρύτερη περιοχή της Ν.Α. Ευρώπης ήδη από το 2000.

Η ΟΤΕGLOBE έχει εξελιχθεί σε ένα σημαντικό διεθνή τηλεπικοινωνιακό πάροχο της περιοχής και παρέχει μια ευρεία γκάμα ολοκληρωμένων υπηρεσιών διεθνούς τηλεφωνίας, δεδομένων και χωρητικότητας μέσω ιδιόκτητων δικτυακών υποδομών, εξυπηρετώντας Παρόχους Τηλεπικοινωνιακών Υπηρεσιών και μεγάλους πολυεθνικούς οργανισμούς τόσο στην Ελλάδα όσο και στη διεθνή αγορά.

Μετά την απόσχιση από τον ΟΤΕ και την παράλληλη εισφορά στην ΟΤΕGLOBE του κλάδου διεθνών εγκαταστάσεων και καλωδιακών υποδομών την 1/04/07, η Εταιρεία κατέχει πλέον δύο, διπλής όδευσης, γεωγραφικά διακριτά, ιδιόκτητα δίκτυα οπτικών ινών υψηλής χωρητικότητας, το TBN (διασύνδεση με Δ.Ευρώπη μέσω Βαλκανίων) και το GWEN (διασύνδεση με Δ.Ευρώπη μέσω Ιταλίας), που εκτείνονται από την Ελλάδα στην Δ. Ευρώπη, καθώς και ένα IP/MPLS (MSP) δίκτυο με 14 κόμβους σε επιχειρηματικά κέντρα της Ευρώπης ενώ κατέχει δικαιώματα σε διάφορα περιφερειακά και υπερατλαντικά υποβρύχια καλώδια όπως επίσης και διεθνή δίκτυα οπτικών ινών προς όλες τις γειτονικές χώρες. Επίσης, η ΟΤΕGLOBE διαχειρίζεται και αναπτύσσει το διεθνές δίκτυο τηλεφωνίας του Ομίλου ΟΤΕ τόσο τεχνολογικά, όσο και εμπορικά με περισσότερες από 150 διμερείς διασυνδέσεις.

Αναλυτικότερα, η Εταιρεία επικεντρώνει την δραστηριότητά της στους ακόλουθους τομείς:

- Στην ανάπτυξη, σχεδιασμό, υλοποίηση και διαχείριση Διεθνών δικτύων τηλεφωνίας, Data και χωρητικότητας
- Στην εμπορική εκμετάλλευση όλων των διεθνών υπηρεσιών προς παρόχους τηλεφωνίας
- Στην παροχή ολοκληρωμένων και πλήρως διαχειριζόμενων υπηρεσιών (διεθνή IP VPN) σε μεγάλους εταιρικούς πελάτες μέσω συνεργατών.

B. ΣΗΜΑΝΤΙΚΑ ΓΕΓΟΝΟΤΑ ΣΤΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΠΟΙΗΣΗ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ

I. Δραστηριότητες Χρήσης 2009

Το 2009 μπορεί να χαρακτηριστεί ως μία ιδιαίτερα επιτυχής χρονιά για την OTEGLOBE σε εμπορικό και τεχνολογικό επίπεδο με αποτέλεσμα την αύξηση του κύκλου εργασιών κατά 14,4% και του EBIT κατά 26,1%.

Ειδικότερα, οι υπηρεσίες διεθνούς τηλεφωνίας το 2009 κυμάνθηκαν σε πολύ καλά επίπεδα επιτυγχάνοντας περαιτέρω αύξηση σε σχέση με το προηγούμενο έτος.

- Η Εταιρεία, εκμεταλλευόμενη τις νέες NGN λειτουργικότητες με τις οποίες αναβάθμισε το διεθνές δίκτυο τηλεφωνίας το 2008, ενίσχυσε την εμπορική της δράση και πέτυχε σημαντική αύξηση του όγκου της διεθνούς τηλεφωνικής της κίνησης με αποτέλεσμα αύξηση της τάξης του 22,5% από υπηρεσίες φωνής.
- Με την αύξηση αυτή, σε επίπεδο χονδρικής ομίλου ΟΤΕ αντισταθμίστηκε η πτώση τιμών και ο έντονος ανταγωνισμός καθώς και η σημαντική μείωση τελών τερματισμού με αποτέλεσμα να επιτευχθεί οριακή αύξηση.

Όσον αφορά στις υπηρεσίες διεθνών χωρητικότητας δεδομένων και Internet, η Εταιρεία αντιμετώπισε:

- έντονο ανταγωνισμό και πτώση τιμών στις αγορές δραστηριοποίησης της,
- περικοπές των επενδυτικών πλάνων σημαντικών πελατών της λόγω της διεθνούς οικονομικής κρίσης.

Παρόλα αυτά, εκμεταλλευόμενη την αύξηση ζήτησης λόγω ευρυζωνικότητας και κυριαρχώντας στην Ελληνική αγορά, σημείωσε οριακή αύξηση στα έσοδα από υπηρεσίες DATA ύψους + 1,6% σε σχέση με το 2008.

Επίσης, η συνεχής αναβάθμιση των υποδομών με στόχευση τη μείωση του λειτουργικού κόστους συνέβαλε στην επίτευξη του EBIT (αύξηση 26,1%, € 4,19 εκ. το 2009 σε σχέση με € 3,32 εκ. το 2008).

Ακολουθούν τα σημαντικότερα γεγονότα στη δραστηριοποίηση της Εταιρείας για το 2009:

- **Ενίσχυση της Εμπορικής Παρουσίας της OTEGLOBE σε αγορές ενδιαφέροντος όπως η Μ.Ανατολή και η Β.Αφρική.** Για την αποτελεσματικότερη εξυπηρέτηση των υφιστάμενων πελατών καθώς και την σύναψη επιχειρηματικών συνεργασιών με σημαντικούς τηλεπικοινωνιακούς φορείς από τις χώρες τις Μ. Ανατολής και της Β. Αφρικής ενισχύθηκε η εμπορική παρουσία της Εταιρείας στην περιοχή αυτή. Στα πλαίσια αυτά αναβαθμίστηκε η συμμετοχή της OTEGLOBE με αύξηση χωρητικότητας στο υποβρύχιο καλώδιο οπτικών ινών SMW3, που διασυνδέει την Ελλάδα με χώρες της Μέσης και Άπω Ανατολής.
- **Λανσάρισμα Νέων Εμπορικών Πακέτων στη Διεθνή Τηλεφωνία.** Αναγνωρίζοντας ότι οι ανάγκες των πελατών της για διαφοροποίηση στο ιδιαίτερα ανταγωνιστικό περιβάλλον της διεθνούς τηλεφωνίας εντάθηκε λόγω της οικονομικής κρίσης, προσφέρει νέα εμπορικά πακέτα χρησιμοποιώντας τις νέες IP τεχνολογίες με τις οποίες εκσυγχρονίστηκε το διεθνές δίκτυο τηλεφωνίας.
- **Γεωγραφική Επέκταση, Αναβάθμιση Χωρητικότητας και Λειτουργικότητας των υφιστάμενων ιδιόκτητων τηλεπικοινωνιακών υποδομών.**
 - **Αναβάθμιση Χωρητικότητας στο Δίκτυο GWEN.** Στα πλαίσια της έντονης ζήτησης για διασύνδεση με τα διεθνή τηλεπικοινωνιακά κέντρα λόγω της ραγδαίας ανάπτυξης της ευρυζωνικότητας στην περιοχή αλλά και της βελτίωσης της κοστολογικής βάσης της Εταιρείας, αναβαθμίστηκε το δίκτυο GWEN που συνδέει την Ελλάδα με την υπόλοιπη Ευρώπη μέσω Ιταλίας.
 - **Επέκταση του διεθνούς δικτύου οπτικών ινών TBN στην Αλβανία.** Στοχεύοντας στην ενίσχυση της εμπορικής θέσης μας στην σημαντικά αναπτυσσόμενη γειτονική χώρα, αλλά και στην ενίσχυση του διεθνούς δικτύου για κάλυψη αναγκών του Ομίλου ΟΤΕ, αποφασίστηκε και ξεκίνησε η υλοποίηση της επέκτασης του δικτύου οπτικών ινών TBN, στην Αλβανία.
 - **Στοχευμένη Επέκταση του IP δικτύου διεθνούς τηλεφωνίας.** Επιλέγοντας συγκεκριμένες γεωγραφικές περιοχές και νέες λειτουργικότητες αναβαθμίστηκε η IP υποδομή του διεθνούς τηλεφωνικού δικτύου για να ενισχύσει το νέο εμπορικό μοντέλο λειτουργίας στη διεθνή τηλεφωνία. Στα πλαίσια αυτά και επιδιώκοντας την εισαγωγή νέων μοντέλων διασύνδεσης με διεθνείς παρόχους επιτεύχθηκε η συμμετοχή σε διεθνή φόρα που διαμορφώνουν τις εξελίξεις στη διεθνή τηλεφωνία, όπως το I3 Forum.

II. Σύνοψη του Διοικητικού Συμβουλίου της Εταιρείας

Κατά την εξεταζόμενη περίοδο δεν προέκυψαν μεταβολές στη σύνοψη του Διοικητικού Συμβουλίου της Εταιρείας. Η σύνοψη του Διοικητικού Συμβουλίου της Εταιρείας έχει ως εξής:

	01/01/2009 έως 10/03/2009	10/03/2009 έως 23/04/2009	23/04/2009 έως 31/12/2009
Πρόεδρος	Τσαμάζ Μιχαήλ	Σπανουδάκη Χριστίνη	Σπανουδάκη Χριστίνη
Αντιπρόεδρος	Σπανουδάκη Χριστίνη	Κατσαούνης Χρήστος	Κατσαούνης Χρήστος
Διευθύνων Σύμβουλος	Ανδρέου Κωνσταντίνος	Ανδρέου Κωνσταντίνος	Ανδρέου Κωνσταντίνος
Μέλος	Κατσαούνης Χρήστος	Μανωλόπουλος Μάριος	Μανωλόπουλος Μάριος
Μέλος	Μυγδάλης Διονύσιος	Μυγδάλης Διονύσιος	Μύγδαλης Διονύσιος
Μέλος	-	-	Κωνσταντινίδης Ιωάννης
Μέλος	-	-	Παπαδιάς Βαλσαμάκης

Γ. ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ

I. Περιήληψη – Βασικοί οικονομικοί δείκτες

Η Εταιρεία, με την επιτυχημένη εμπορική πολιτική που ακολούθησε το 2009 καθώς και την αποτελεσματική διαχείριση των πόρων της παράλληλα με την αποτελεσματική συγκράτηση του κόστους, παρουσίασε σημαντική βελτίωση στα οικονομικά της αποτελέσματα, όπως προκύπτει και από τους παρακάτω βασικούς οικονομικούς δείκτες:.

ΒΑΣΙΚΟΙ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟΙ ΔΕΙΚΤΕΣ

(ποσά σε χιλιάδες Ευρώ)	2009	2008	Δ %
ΚΥΚΛΟΣ ΕΡΓΑΣΙΩΝ	203.768	178.151	14%
ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΑ ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΑΠΟΣΒΕΣΕΩΝ	21.071	20.263	4%
ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ ΚΑΙ ΠΡΟ ΠΡΟΣΑΡΜΟΓΗΣ ΩΦΕΛΙΜΗΣ ΖΩΗΣ ΚΑΛΩΔΙΩΝ	4.791	4.133	16%
ΚΕΡΔΗ/(ΖΗΜΙΑ) ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ ΦΟΡΟΙ	4.791 (2.339)	(29.544) 6.800	
ΚΕΡΔΗ/(ΖΗΜΙΑ) ΜΕΤΑ ΦΟΡΩΝ	2.452	(22.745)	

II. Οικονομικές καταστάσεις

Οι οικονομικές καταστάσεις της 31.12.2009 συντάχθηκαν σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς και αποτυπώνουν με την κατάσταση χρηματοοικονομικής θέσης την περιουσιακή διάρθρωση της Εταιρείας κατά την ανωτέρω χρονική στιγμή, ενώ παράλληλα εμπεριέχουν τις καταστάσεις συνολικών εσόδων, ταμειακών ροών και μεταβολών ιδίων κεφαλαίων για την περίοδο από 01.01.2009 έως 31.12.2009 με αναλυτικές επεξηγήσεις επί των λογιστικών αρχών αλλά και των επί μέρους κονδυλίων.

III. Διαχείριση χρηματοοικονομικού κινδύνου

Γενικά

Η Εταιρεία εκτίθεται στους παρακάτω κινδύνους από τη χρήση των χρηματοοικονομικών της μέσων:

- Πιστωτικός κίνδυνος
- Κίνδυνος ρευστότητας
- Κίνδυνος συνθηκών αγοράς
- Διαχείριση κεφαλαίων

Η σημείωση αυτή παρουσιάζει πληροφορίες για την έκθεση της Εταιρείας σε κάθε έναν από τους ανωτέρω κινδύνους, για τους στόχους, τις πολιτικές και τις διαδικασίες που εφαρμόζει για την επιμέτρηση και τη διαχείριση του κινδύνου, καθώς και τη διαχείριση κεφαλαίου.

Η Διοίκηση φέρει τη συνολική ευθύνη για τη δημιουργία και την εποπτεία του πλαισίου διαχείρισης κινδύνου της Εταιρείας.

Οι πολιτικές διαχείρισης κινδύνου της Εταιρείας εφαρμόζονται προκειμένου να αναγνωρίζονται και να αναλύονται οι κίνδυνοι που αντιμετωπίζει η Εταιρεία και να τίθενται όρια ανάληψης κινδύνου και να εφαρμόζονται έλεγχοι ως προς αυτά. Οι πολιτικές διαχείρισης κινδύνου και τα σχετικά συστήματα εξετάζονται περιοδικά ώστε να ενσωματώνουν τις αλλαγές που παρατηρούνται στις συνθήκες της αγοράς και στις δραστηριότητες της Εταιρείας. Μέσω εκπαιδευτικών σεμιναρίων και προτύπων και ελέγχου της τήρησης των διαδικασιών που θέτει η Διοίκηση της Εταιρείας στοχεύετε η ανάπτυξη ενός αποτελεσματικού γενικού περιβάλλοντος ελέγχου βάσει συγκεκριμένων αρχών στο οποίο όλοι οι εργαζόμενοι αντιλαμβάνονται το ρόλο και τις υποχρεώσεις τους.

Πιστωτικός κίνδυνος

Πιστωτικός κίνδυνος είναι ο κίνδυνος ζημίας της Εταιρείας σε περίπτωση που ένας πελάτης ή τρίτος σε συναλλαγή χρηματοοικονομικού μέσου δεν εκπληρώσει τις συμβατικές του υποχρεώσεις και σχετίζεται κατά κύριο λόγο με τις απαιτήσεις από πελάτες και χρηματικά διαθέσιμα.

α) Πελάτες και λοιπές απαιτήσεις

Η έκθεση της Εταιρείας σε πιστωτικό κίνδυνο επηρεάζεται κυρίως από τα χαρακτηριστικά κάθε πελάτη. Τα δημογραφικά στοιχεία της πελατειακής βάσης της Εταιρείας, συμπεριλαμβανομένου του κινδύνου αθέτησης πληρωμών που χαρακτηρίζει τη συγκεκριμένη αγορά και τη χώρα στην οποία λειτουργούν οι πελάτες, επηρεάζουν λιγότερο τον πιστωτικό κίνδυνο. Περίπου 5% του κύκλου εργασιών της Εταιρείας προέρχονται από πωλήσεις σε ένα πελάτη εκτός Ομίλου Deutsche Telekom. Όμως, γεωγραφικά δεν παρατηρείται συγκέντρωση πιστωτικού κινδύνου.

Η Εταιρεία έχει θέσει μια πιστωτική πολιτική βάσει της οποίας κάθε νέος πελάτης εξετάζεται σε ατομική βάση για την πιστοληπτική του ικανότητα πριν του προταθούν οι συνήθεις όροι πληρωμών (30 ημερών). Ο έλεγχος πιστοληπτικής ικανότητας που πραγματοποιεί η Εταιρεία περιλαμβάνει την εξέταση τραπεζικών πηγών και άλλων τρίτων πηγών πιστοληπτικής βαθμολόγησης, αν υπάρχουν. Πιστωτικά όρια ορίζονται για κάθε πελάτη στις περιπτώσεις καθυστερήσεων πληρωμών. Η Εταιρεία έχει έσοδα από εταιρείες του Ομίλου Deutsche Telekom σε ποσοστό περίπου 55% του κύκλου εργασιών της και κατά συνέπεια η έκθεση σε κίνδυνο αυτών των απαιτήσεων είναι χαμηλός. Επίσης ένα ποσοστό της τάξεως του 24% αφορά κατά κύριο λόγο μεγάλους διεθνείς τηλεπικοινωνιακούς παρόχους, οι οποίοι παράλληλα είναι και προμηθευτές της Εταιρείας λόγω ανταλλαγής τηλεφωνικής κίνησης και δεδομένων, και για τους οποίους ο κίνδυνος της αθέτησης των πληρωμών τους μειώνεται στο ελάχιστο.

Κατά την παρακολούθηση του πιστωτικού κινδύνου των πελατών, οι πελάτες ομαδοποιούνται όχι μόνο με τα πιστωτικά χαρακτηριστικά τους, αλλά και αν είναι πελάτες Φωνής ή Δεδομένων και παράλληλα και προμηθευτές. Οι πελάτες και οι λοιπές απαιτήσεις περιλαμβάνουν μόνον πελάτες χονδρικής της Εταιρείας.

Η Εταιρεία καταχωρεί ζημία απομείωσης που αντιπροσωπεύει την εκτίμηση του για ζημίες σε σχέση με τους πελάτες και τις λοιπές απαιτήσεις και τις επενδύσεις σε χρεόγραφα. Η απομείωση αυτή αποτελείται κυρίως από ζημίες απομείωσης συγκεκριμένων απαιτήσεων πελατών σημαντικού ρίσκου.

β) Επενδύσεις

Η Εταιρεία περιορίζει την έκθεση της σε πιστωτικούς κινδύνους επενδύοντας μόνο σε βραχυπρόθεσμες προθεσμιακές καταθέσεις οι οποίες λόγω του βραχυχρόνιου χαρακτήρα τους εκτίθενται ελάχιστα. Η Εταιρεία δεν διακατέχει μετοχές εισηγμένες σε χρηματιστηριακές αγορές.

γ) Έκθεση στον πιστωτικό κίνδυνο

Η λογιστική αξία των χρηματοοικονομικών στοιχείων ενεργητικού αντιπροσωπεύει τη μέγιστη έκθεση στον πιστωτικό κίνδυνο. Η μέγιστη έκθεση στον πιστωτικό κίνδυνο κατά την ημερομηνία του ισολογισμού ήταν:

	31 Δεκεμβρίου	
	2009	2008
Διαθέσιμα προς πώληση χρηματοοικονομικά στοιχεία ενεργητικού	906	906
Πελάτες	58.175.713	77.833.753
Χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα	13.079.364	12.009.615

Η μέγιστη έκθεση στον πιστωτικό κίνδυνο για τις εμπορικές απαιτήσεις κατά την ημερομηνία της κατάστασης χρηματοοικονομικής θέσης ανά κατηγορίες πελατών ήταν:

	Σημείωση	31 Δεκεμβρίου	
		2009	2008
Συνδεδεμένα μέρη	1	28.210.700	48.498.700
Πελάτες με την ιδιότητα και του προμηθευτή	2	19.533.484	22.384.787
(εκκαθάριση μέσω συμψηφισμού απαίτησης - υποχρέωσης)			
Λοιποί πελάτες	3	14.176.704	11.356.370
Μείον: Πρόβλεψη για επισφαλείς πελάτες		(3.745.175)	(4.406.104)
		58.175.713	77.833.753

- 1) Οι συναλλαγές με συνδεδεμένες επιχειρήσεις ανέρχονται στο 48% των συνολικών απαιτήσεων και δεν εμπεριέχουν έκθεση σε πιστωτικό κίνδυνο. Η Εταιρεία θεωρεί ως συνδεδεμένα μέρη τις εταιρείες του Ομίλου Deutsche Telekom.
- 2) Αν στο παραπάνω ποσό λάβουμε υπόψη και την αντίστοιχη υποχρέωση σε αυτούς ως προμηθευτές το μεγαλύτερο καθαρό ποσόν απαίτησης που μπορεί να προκύψει από την εκκαθάριση απαίτησης – υποχρέωσης ανέρχεται στο ποσόν των Ευρώ 3.884.167.
- 3) Η Εταιρεία έχει απαίτηση ύψους Ευρώ 5 εκ. κατά πελάτη της ο οποίος κακόπιστα και με προφανή σκοπό την καθυστέρηση αποπληρωμής των οφειλομένων ήγειρε αβάσιμη αμφισβήτηση ύψους Ευρώ 4,8 εκ. Σύμφωνα με την άποψη του νομικού συμπαραστάτη μας στο εξωτερικού που χειρίζεται την υπόθεση, θεωρούμε ότι η εν λόγω εταιρεία δεν θα μπορέσει να αποδείξει την αμφισβήτησή της.

δ) Ζημίες απομείωσης

Η ενηλικίωση μη απομειωμένων υπολοίπων πελατών κατά την ημερομηνία του ισολογισμού ήταν:

	31 Δεκεμβρίου	
	2009	2008
Μη λήξαντα και μη απομειωμένα	36.563.203	25.444.661
Λήξαντα 0-30 ημέρες και μη απομειωμένα	2.352.918	38.667.432
Λήξαντα 31-60 ημέρες και μη απομειωμένα	3.768.892	4.168.967
Λήξαντα 61+ ημέρες και μη απομειωμένα	15.490.700	9.552.693
	58.175.713	77.833.753

Η κίνηση της πρόβλεψης απομείωσης πελατών κατά τη χρήση ήταν:

	31 Δεκεμβρίου	
	2009	2008
Υπόλοιπο την 1 Ιανουαρίου	(4.406.104)	(3.809.919)
Αναγνωρισμένη ζημία απομείωσης	(128.629)	(627.865)
Διαγραφές επισφαλών απαιτήσεων	-	31.680
Έσοδα από προβλέψεις επισφαλειών	789.558	-
Υπόλοιπο την 31 Δεκεμβρίου	(3.745.175)	(4.406.104)

Η Εταιρεία έχει σχηματίσει ισόποση πρόβλεψη για τους επισφαλείς πελάτες. Σύμφωνα με ιστορικά στοιχεία καθυστέρησης πληρωμών η Εταιρεία πιστεύει ότι δε χρειάζεται να καταχωρηθεί πρόβλεψη απομείωσης για τις απαιτήσεις πελατών που έχουν λήξει ή έχουν υπόλοιπα άνω των 60 ημερών την στιγμή που το μεγαλύτερο ποσοστό αυτών αφορά συνδεδεμένα μέρη, ενώ το εναπομείναν ποσοστό αφορά πελάτες που έχουν καλό ιστορικό πληρωμών προς την Εταιρεία πλην του πελάτη που αναφέρεται στη σημείωση ΙΙΙ.γ.3.

Κίνδυνος ρευστότητας

Ο κίνδυνος ρευστότητας συνίσταται στον κίνδυνο η Εταιρεία να μη δύναται να εκπληρώσει τις χρηματοοικονομικές της υποχρεώσεις όταν αυτές λήγουν. Η προσέγγιση που υιοθετεί η Εταιρεία για τη διαχείριση της ρευστότητας είναι να διασφαλίζει, όσο γίνεται περισσότερο, ότι πάντα θα έχει αρκετή ρευστότητα για να εκπληρώνει τις υποχρεώσεις της όταν αυτές λήγουν, κάτω από συνήθεις αλλά και δύσκολες συνθήκες, χωρίς να υφίσταται μη αποδεκτές ζημίες ή να διακινδυνεύεται η φήμη της Εταιρείας.

- Γενικά η Εταιρεία εξασφαλίζει ότι διαθέτει αρκετά ταμειακά διαθέσιμα για να καλύψει τις λειτουργικές της ανάγκες για μια περίοδο 60 ημερών. Η πολιτική αυτή δε λαμβάνει υπόψη της τη σχετική επίδραση από ακραίες συνθήκες που δεν μπορούν να προβλεφθούν, όπως οι φυσικές καταστροφές.

Παρακάτω παρατίθενται τα υπόλοιπα των χρηματοοικονομικών υποχρεώσεων:

	31 Δεκεμβρίου	
	2009	2008
Ποσά οφειλόμενα σε συνδεδεμένα μέρη	62.435.862	82.581.406
Προμηθευτές με την ιδιότητα και του πελάτη (εκκαθάριση μέσω συμψηφισμού απαίτησης - υποχρέωσης)	11.016.073	17.427.817
Λοιποί προμηθευτές	10.772.967	5.119.774
	84.224.902	105.128.997

Η ληκτότητα των υποχρεώσεων της Εταιρείας κατά την 31 Δεκεμβρίου 2009 είναι μικρότερη του ενός έτους.

Κίνδυνος συνθηκών αγοράς

Ο κίνδυνος συνθηκών αγοράς συνίσταται στον κίνδυνο ταμειακών ροών που σχετίζονται με τα χρηματοοικονομικά μέσα λόγω αλλαγής στις συναλλαγματικές ισοτιμίες, τα επιτόκια και οι τιμές των μετοχών. Ο σκοπός της διαχείρισης κινδύνου από τις συνθήκες της αγοράς είναι να ελέγχει την έκθεση της Εταιρείας στους κινδύνους αυτούς στο πλαίσιο αποδεκτών παραμέτρων, με παράλληλη βελτιστοποίηση των αποδόσεων.

α) Κίνδυνος επιτοκίων

Το μόνο στοιχείο που είναι έντοκο είναι οι τραπεζικές καταθέσεις όψεως και για την οποία η διακύμανση έχει ελάχιστη επιρροή στα τραπεζικά διαθέσιμα της Εταιρείας.

β) Συναλλαγματικός κίνδυνος

Ο συναλλαγματικός κίνδυνος δεν επηρεάζει ουσιαστικά τη λειτουργία της Εταιρείας δεδομένου ότι δεν υπάρχουν σημαντικές συναλλαγές σε ξένο νόμισμα.

Διαχείριση κεφαλαίων

Η πολιτική του Διοικητικού Συμβουλίου συνίσταται στη διατήρηση μιας ισχυρής βάσης κεφαλαίου, ώστε να διατηρεί την εμπιστοσύνη των πιστωτών και της αγοράς στην Εταιρεία, και να επιτρέπει την μελλοντική ανάπτυξη των δραστηριοτήτων της Εταιρείας. Το Διοικητικό Συμβούλιο επίσης παρακολουθεί το επίπεδο των μερισμάτων στους μετόχους των ονομαστικών μετοχών.

Δ. ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ

Η ΟΤΕGLOBE έχοντας σαν βασική αποστολή να υποστηρίξει τα επιχειρηματικά σχέδια του Ομίλου ΟΤΕ, στη ευρύτερη περιοχή θα συνεχίσει να δραστηριοποιείται ενεργά για την αύξηση των πωλήσεων από διεθνείς τηλεπικοινωνιακές υπηρεσίες και την μεγιστοποίηση της χρήσης των διεθνών καλωδιακών υποδομών της. Παράλληλα η Εταιρεία θα επιδιώξει την υλοποίηση συνεργιών που προκύπτουν από την συμμετοχή της Deutsche Telekom στον Όμιλο ΟΤΕ, με κύριο στόχο την αμοιβαία επωφελή χρήση των διεθνών δικτύων των δύο Ομίλων.

Στα πλαίσια αυτά, στρατηγικές επιλογές της Εταιρείας είναι:

- Διασφάλιση και διατήρηση του ηγετικού της ρόλου για υπηρεσίες DATA στην Ελλάδα και στην ευρύτερη περιοχή της Ν.Α. Ευρώπης.
- Έμφαση στις υπηρεσίες διεθνούς τηλεφωνίας Hubbing βάσει των νέων λειτουργικοτήτων του διεθνούς δικτύου
- Εντονότερη δραστηριοποίηση στις αγορές Μ. Ανατολή και Β.Αφρικής
- Περαιτέρω συγκράτηση του λειτουργικού κόστους

Κατόπιν τούτων σας καλούμε κ.κ. Μέτοχοι όπως:

1. Εγκρίνετε την κατάσταση χρηματοοικονομικής θέσης και τις λοιπές οικονομικές καταστάσεις της κλειομένης χρήσεως 01/01/2009 – 31/12/2009.
2. Απαλλάξετε τα μέλη του Δ.Σ. και τους ορκωτούς ελεγκτές της Εταιρείας από κάθε ευθύνη αποζημίωσης για τα πεπραγμένα της χρήσεως 2009, σύμφωνα με το Νόμο, αλλά και το Καταστατικό της Εταιρείας.
3. Εγκρίνετε τις καταβληθείσες αποζημιώσεις, αμοιβές και δαπάνες στα μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου, τον πρόεδρο και τον Διευθύνοντα Σύμβουλο για το 2009 και να καθορίσετε αυτές για το 2010.
4. Διορίσετε Ορκωτούς Ελεγκτές Λογιστές για την τρέχουσα χρήση 2010.

ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ ΑΝΔΡΕΟΥ
ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ